



با کوچینگ تبرزندگی ات را تیز کن!

کوچینگ چیست؟ چرا مهم است؟
و چگونه می توان از آن ۱۰۰٪ نتیجه گرفت؟

گردآورندگان:
نوشین دلجو - فاطمه تقی خانی

ای که بانامت جهان آغاز شد دقرما هم به نامت باز شد
دقری کز نام تو زیور کرفت کار آن از چرخ بالاتر گرفت

با کوچینگ تبرزندگی ات را تیز کن!

گردا آورندگان:

نوشین دلجو - فاطمه تقی خانی

مقدمه:

بیرون ز تو نیست آنچه در عالم است
از خود بطلب هر آنچه خواهی که تویی



با نام خدایی که انسان را با اراده و خلاق و خردمند آفرید.

من نوشین دلجو به همراه دوست، هم دوره مدرسه، دانشگاه و در حال حاضر همکار و همراه خوبم، فاطمه تقی خانی، هر دو دارای مدرک کارشناسی روانشناسی بالینی و گواهی Coaching، به دلیل تجربه-های شخصی متعدد مبنی بر عدم شناخت و آگاهی مراجع کننده نسبت به جلسات کوچینگ، این کتاب کوچک را به رشتہ تحریر درآوردم. این کتابچه درباره ماهیت و کاربرد کوچینگ در زندگی است و شامل شش فصل می باشد. فصل اول مربوط به تاریخچه کوچینگ است. در فصل دوم تعاریف کوچینگ را آورده و نیز گفتیم که کوچ کیست و چه کاری انجام می دهد. در فصل سوم به توضیح تفاوت های کوچ و کوچینگ با سایر شاخه ها پرداخته ایم. در فصل چهارم اهمیت کوچینگ را خاطرنشان کردیم. در فصل پنجم گفتیم که چه کسانی و چگونه از کوچینگ نتیجه مطلوب می گیرند؛ و در فصل ششم دیدگاه و نظرات اساتید و افراد موفق و سخنان بزرگان و نهادهای علمی و هنری را درباره کوچینگ و اهمیت پرسش گری و کوچ، گردآوری کردیم.

خواننده گرامی، مطالعه این کتاب موجب می شود تا شما انگیزه و شور و اشتیاق مورد نیاز خود را برای رسیدن به خواسته ها و آمال و آرزو هایتان به دست آورید و با اراده و انرژی هرچه تمام به سوی موفقیت حرکت کنید. در پایان می توانید با دید روشن و شناخت و آگاهی بیشتر در مسیر رسیدن به خواسته ها و آرزو هایتان از همراهی و هم قدمی یک کوچ خوب و دلسوز استفاده کنید تا راحت تر و با سرعت بیشتر و صرف وقت و هزینه کمتر به اهدافتان دست پیدا کنید.

با احترام

نوشین دلجو، فاطمه تقی خانی

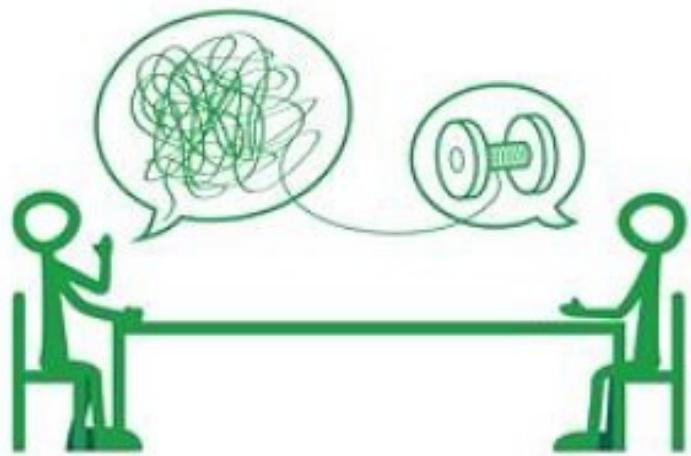
راههای ارتباط با گردآورندگان:

نوشین دلجو	
.۹۲۶۹۲۵۶۴۶۶	شماره تماس:
deljoo.nooshin@gmail.com	ایمیل

فاطمه تقی خانی	
.۹۱-۸۳۹۴۸۶۴	شماره تماس:
fatemeh.taqikhani@gmail.com	ایمیل

فصل اول

تاریخچه کوچینگ



خواننده عزیز، اجازه دهید تا با یک داستان کاب را شروع کنم. داستانی که حتما بارها خواننده یا شنیده اید. اما این بار طور دیگری آن را بخوانید و از زاویه‌ای دیگر به آن نگاه کنید. داستان هیزمشکن تنومند و ماهر و تاجری که او را استخدام کرد و هیزمشکن در روز اول بیش از بیست اصله درخت قطع کرد و در روزهای بعد به تدریج این تعداد هر روز کمتر شد طوری که هیزمشکن با ناراحتی نزد تاجر رفت و گفت من مثل سابق توان کار کردن ندارم و فکر نمی‌کنم به درد شما بخورم. تاجر در پاسخ به هیزمشکن گفت: آیا تا بحال تبرت را تیز کرده‌ای؟ پیرمرد با تعجب گفت: تیز کردن؟ نه. من تمام وقتی صرف قطع کردن می‌شود و فرصتی برای اینکار ندارم. تاجر گفت: تو انسان توانمندی هستی ولی ابزارت هم باید توانمند و تیز باشد برو و از امروز قبل از شروع کار تبرت را تیز کن تا موفقیت‌هایت بیشتر شود.



داستان هیزمشکن قصه اغلب ما آدمهای است که اکثر اوقات بخاطر مشغله‌ها و مسائل و دغدغه‌های روزمره در زندگی مان فرصتی برای شارژ کردن خودمان و تیز کردن تبر روح و ذهنمان را نداریم. اکنون من چند سوال از شما دارم.

- آیا در زندگی زمانی را به تیز کردن تبر زندگی ات اختصاص می‌دهی؟
 - آیا از بالا به خود و کارهایت در زندگی نگاهی می‌اندازی و تجزیه تحلیل می‌کنی؟
 - آیا برای فکر کردن به مسائل و کارهای خود وقت می‌گذاری؟
 - آیا علم و اطلاعات خود را تازه و بروز می‌سازی؟
 - آیا هدفی را دنبال می‌کنی؟
- کوچینگ شما را در رسیدن به پاسخ سوالات بالا کمک می‌کند. با کوچینگ تبر زندگی ات را تیز کن.

آبراهام لینکلن می‌گوید:

اگر برای قطع کردن یک درخت شش ساعت وقت داشته باشم، چهار ساعت اول را صرف تیز کردن تبرم خواهم کرد.

در حقیقت تیز کردن تبر در اینجا به این مفهوم است که انسان بر روی تخصص و دانش و تجربه و تکامل خود وقت بگذارد، انسان دانا به راحتی می‌تواند از فرصت‌های پیش آمده نهایت استفاده را بکند

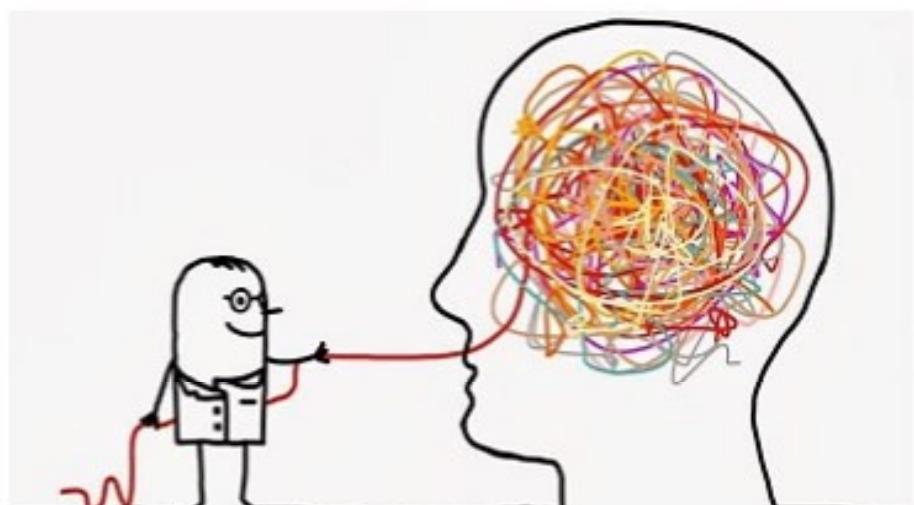
کوچینگ (coaching) که آن را مریبگری یا رهیاری نیز می‌نامند، یک واژه وارد شده به زبان انگلیسی در اواسط قرن شانزدهم میلادی است که به معنای جابه‌جایی مردم از یک مکان به مکانی دیگر است. در روستایی در مجارستان کالسکه‌های با کیفیت و گران قیمتی وجود داشت که برای جابجایی مردم، استفاده می‌شده است و به آنها کاکس یا کوچ می‌گفتند. عده‌ای معتقدند که تاریخچه کوچینگ به زمان سقراط باز می‌گردد سقراط با پرسش شاگردان خود را به تفکر و ادار می‌کرد، او اعتقاد داشت که دانش در وجود همه‌ی انسان‌ها وجود دارد و کوچ تنها باید با طرح پرسش‌های مناسب به افراد کمک کند تا خودشان با مسئولیت-پذیری کامل در مورد مشکلاتشان به آگاهی برسند. معمولاً فرد به دلیل آشتگی‌های فکری و فراموشی و یا استتباط نامناسب مفاهیم ممکن است نتواند از دانش خود استفاده کند و مریبی با پرسش‌های قدرتمند به فرد امکان این را می‌دهد که به دنیای درون خود سفر کند و باورها و دیدگاه‌های خود را زیر سوال ببرد. در سال ۱۹۸۰ توماس لئونارد به صورت رسمی کوچینگ را پایه‌گذاری کرد و در سال ۱۹۹۵ انجمن بین-المللی کوچینگ ICF تأسیس گردید.

با کوچینگ تبر زندگی ات را تیز کن



فصل دوم

تعریف کوچینگ



اگر می خواهید درک بهتری از کوچینگ داشته باشید، به این ضرب المثل
معروف چینی فکر کنید:

"اگر می خواهید فردی را یک وعده سیر کنید، به او ماهی بدهید؛ اما
اگر می خواهید او را تا آخر عمر سیر کنید، به او ماهی گیری یاد دهید"
فراسایون جهانی کوچینگ، ICF کوچینگ را اینگونه تعریف
می کند:

کوچینگ یک مشارکت و همکاری بین کوچ و مراجع است که فرد
با استفاده از تفکر عمیق و خلاقیت، توانایی های شخصی و حرفه ای خود
را افزایش می دهد.

کوچینگ را می توان یک گفت و گوی دو طرفه میان کوچ و مراجع
دانست، که در این گفت و گوی، محور اصلی، مراجع است. همه چیز در مورد
مراجع است و این مراجع است که می خواهد به هدف خود برسد. در واقع
فرمان دست مراجع است و کوچ در مسیر او را همراهی می کند و با
بازخوردهای به موقع، مراجع را از خطرات احتمالی حفظ می کند.

کوچینگ فرایندی است که به یادگیری فرد کمک می کند. کوچینگ
فرایندی است که موجب بهبود عملکرد افراد در زندگی عاطفی، اجتماعی
و حرفه ای افراد می شود. به این معنی که در بسیاری از ابعاد زندگی، برای
رشد و پیشرفت عملکرد می توان از کوچینگ کمک گرفت. کوچینگ بر
روی حال و آینده زندگی، به جای گذشته افراد مرکز است.

شعار کوچینگ این است که هر فردی دکتر زندگی خودش است. این به این معناست که درمان هر فرد دست خودش می‌باشد و هر فرد خودش می‌تواند بهترین مسیر را تشخیص دهد و غالباً پاسخ و راه حل مشکلات فرد، نزد خود اوست جا دارد در اینجا به ضرب المثل معروف: "صلاح مملکت خویش خسروان دانند" اشاره کنم.

کوچینگ یک علم بین رشته‌ای می‌باشد که از ترکیب فلسفه، مدیریت، روانشناسی و ورزش به وجود آمده است. کوچینگ نظامی است در راه حمایت از دیگران برای رسیدن به زندگی ایدآل.

شاید بهترین تعریفی که از کوچینگ ارائه شده است این سخن سر جان وایت مور باشد که می‌گوید: کوچینگ، آشکار ساختن پتانسیل بالقوه افراد، برای به حداکثر رساندن عملکرد آن‌هاست، یعنی به جای آموزش کاری می‌کند که مراجع خود یاد بگیرد.

هدف کوچینگ، بهبود عملکرد شغلی و تجربه زندگی و رشد شخصی در انسان‌هاست.

گاهی ارائه بهترین راهکارها راهگشا نیست تا وقتی که خود فرد به آن راهکارها برسد و کسی که در این مسیر به او کمک می‌کند برای کشف بهترین راهکار کوچ هست و این فرآیند را کوچینگ می‌گویند.

کوچ کیست و وظیفه یک کوچ چیست کوچ فرد را از جایگاه و نقطه فعلی به نقطه ایدآل زندگیش می‌برد؟

کوچ یک شنونده عالی هست که با تمام وجود گوش می دهد
کاری می کند تا مراجع حقایق خود را برای خودش بازگو کند و مراجع را
مسئول زندگی خودش می داند.

کوچ برای به نتیجه رساندن اهداف مراجع او را حمایت می کند. آنچه
برای مراجع مهم هست را مشخص می کند و ارزش هایش را برایش
روشن می کند.

کوچ در تعیین اهداف ارزشمند و در چگونگی دستیابی به آنها به
مراجع کمک می کند.

کوچ با پرسش سؤال های خوب به مراجع آگاهی می دهد و باعث
می شود تا مراجع پی به راه حل های مخفی ذهنش ببرد. کوچ قضاوت
نمی کند سرزنش نمی کند و راهکار نمی دهد. کوچ مراجع را برای رسیدن
به اهدافش ترغیب و تشویق می کند و به فرد کمک می کند تا چشم انداز
واضحی از اهداف برای خود ترسیم کند.



فصل سوم

تفاوت کوچینگ با شاخه‌های مشابه



در فصل قبل گفتیم که کوچینگ چیست و کوچ چه کسی است.
اغلب افراد کوچینگ را با متنورینگ و مشاوره و آموزش اشتباه می‌گیرند.
در این فصل تک تک به تفاوت میان این‌ها می‌پردازیم.

● تفاوت کوچینگ با متنورینگ:

در متنورینگ انتقال دانش و تجربه اتفاق می‌افتد و متنور شخصی متخصص، کار بلد و باتجربه می‌باشد که به فرد آموزش می‌دهد. هرچه متنورینگ از انتقال تجربه و آموزش، به سمت قضاوت نکردن، سوال پرسیدن و گوش دادن، حرکت کند به کوچینگ نزدیک‌تر می‌شود.
در واقع در کوچینگ، انتقال تجربه و دانش صورت نمی‌گیرد و کوچ به مراجعش یاد نمی‌دهد، بلکه کاری می‌کند که فرد خودش یاد بگیرد.
به عبارت دیگر: هرگاه فرد در ابتدای کار خود باشد و با مشکل کمبود دانش مواجه باشد، می‌بایست با متنور مشورت کند. اما موضوعاتی که مربوط به کمبود نگرش هستند، در کوچینگ به گونه‌ای مؤثر حل و درمان می‌شود.

● تفاوت کوچینگ با آموزش:

- در آموزش، معلم آموزش می‌دهد، اما در کوچینگ آموزش اتفاق نمی‌افتد.

- در آموزش سرفصل را معلم تعیین می کند. اما در کوچینگ مراجع تعیین می کند که در چه موضوعی صحبت کند.
- در آموزش موضع معلم بالاتر است، ولی در کوچینگ، کوج و مراججه موضع برابر دارند و با یکدیگر همکاری و مشارکت دارند. همچنین در آموزش مسیر خطی می باشد. در صورتی که در کوچینگ، مسیر را مراجع مشخص می کند.

• تفاوت کوچینگ با مشاوره:

در مشاوره نصیحت و راه حل ارائه می شود. بسیاری اوقات زمانی که ما با مشاور صحبت می کنیم، هنوز صحبت‌هایمان به آخر نرسیده است که مشاور شروع به ارائه راهکار می کند. اما در کوچینگ، نصیحت و راه حل ارائه نمی شود و راهکارها از دل صحبت‌های خود فرد بیرون می آید. یکی از مسائل مشاوران این می باشد که در مشاوره راهکارهایی که ارائه می شود اغلب باب میل فرد مراجع نیست و با وجود استقبال و تشکر بابت آن راهکار، در ادامه آن راهکار را رها کرده و به دنبال آن نمی روند. اما در کوچینگ، چون نظر و راه حلی به مراجع ارائه نمی شود و فرد خودش با تفکر عمیق به راهکار خود دست می آبد، اراده و انگیزه وی برای انجام و پیگیری آن چند برابرست. اگر راهکاری به ذهن فرد خطور کند، هیچگاه آن را فراموش نخواهد کرد چرا که راهکار از آن اوست و خود او آن را کشف کرده است.

• در آخر تفاوت میان کوچینگ و روانشناسی:

کار روانشناس کشف گذشته و یافتن ریشه‌های روانی مسائل و مشکلات فرد، در گذشته زندگی اوست. در حقیقت روانشناسی روی گذشته انسان‌ها تمرکز دارد و با افراد آسیب دیده سر و کار دارد. افراد با مشکلات افسردگی و اضطراب و بطورکل، شرایط روحی پایین‌تر از سطح نرمال، به روانشناس مراجعه می‌کنند. در حالی که کوچینگ هیچ کاری به گذشته ندارد و فقط روی حال و آینده افراد کار می‌کند و مشکلات روحی و اختلالات روانی، هیچ جایی در کوچینگ ندارند و قابل درمان نیستند و باید به متخصص ارجاع داده شوند.

در جایی مثال زیبایی در زمینه آمده بود که ذکر آن در اینجا به درک بیشتر مطلب کمک می‌کند:

فرض کنید فرد می‌خواهد به قله کوه برود. می‌توان گفت: مشاور در پایین کوه است و به او در مرور راه و مسیر مشورت می‌دهد. منتور نوک قله قرار دارد و راه رفته و تجربه خود را به فرد می‌دهد؛ و کوچ از پایین تا قله کنار فرد می‌باشد و او را همراهی می‌کند.

هدف من از ذکر این تفاوت‌ها این است که مراجع بتواند مرز بین کوچینگ و سایر شاخه‌ها را تشخیص دهد و بتواند در زمان و موقعیت‌های مناسب از هر یک از این علوم در زندگی خود بهره ببرد و این مسئله را

مد نظر داشته باشد که تمام علوم برای او می‌تواند مفید باشد، اگر به افتخای موضوع مورد نظر خود درست و به جا از هر یک استفاده کند

فصل چهارم

اهمیت کوچینگ



در این فصل قصد دارم تا به این مسأله پردازم که چرا کوچینگ در سال‌های اخیر از اهمیت زیادی برخوردار شده است.

- دلیل اول افزایش دانش و تجربه‌ی افراد است مخصوصاً به واسطه‌ی پیشرفت تکنولوژی و گستردگی شدن فضای مجازی و دسترسی مردم به شبکه‌های اجتماعی گوناگون و متنوع افراد به سرعت و به سادگی دانش و تجربه‌ی مورد نظر خود را کسب می‌کنند.

- دلیل دوم هر فرد متخصص زندگی خود است و بهتر از هر کسی می‌داند که باید چه کاری انجام دهد اما ممکن است به علت آشتفتگی‌های فکری نتواند آگاهانه متوجه این مسأله شود و در اینجا کوچ می‌تواند با طرح پرسش به مراجع کمک کند تا اطلاعات مورد نیاز خود را از سطح ناخودآگاه به سطح خودآگاه بیاورد و به دلیل اینکه مراجع خود با توجه به شرایط زندگیش به راه حل رسیده نسبت به آن تعهد و علاقه‌ی بیشتری نشان می‌دهد و آن راه حل یا ایده از حالت بالقوه به حالت بالفعل می‌رسد.

- دلیل سوم در کوچینگ حس آزادی و احترام به خود بیشتر است چون مراجع خود به راه حل می‌رسد انگیزه‌ی بیشتری برای انجام دادن آن دارد و به دلیل اینکه آن راه حل متناسب با شرایط وی است احساس خوبی دارد و عزت نفس او بالاتر می‌رود اما زمانی که فرد به مشاور مراجعت

- می کند و از او توصیه و راهکار می گیرد علاقه و تعهد کمتری از خود نشان می دهد و احساس می کند که مشاور شرایط او را درک نمی کند.
- دلیل چهارم این است که کوچینگ مهارت افراد را در برقراری ارتباطات با سایرین بسیار افزایش می دهد. ارتباط با خودم، اعضا خانواده و پرسنل. در نهایت کوچینگ باعث افزایش قابلیت های یک رهبر می شود تا فرد بتواند به تیم خود کمک کند تا خود واقعی خود را شکوفا کنند و با انگیزه و تعهد بیشتری کار کنند.
 - دلیل پنجم در کوچینگ مراجع این امکان را دارد تا بتواند درباره اهداف و خواسته های خود بلند بلند صحبت و در واقع فکر کند و کوچ بدون قضاؤت و نصیحت و ارائه راهکار با تمام وجودش به او گوش می دهد و با اوی همدلی می کند. در حقیقت برای فرد ارزش افزوده ایجاد می کند و چون مراجع توانسته در مورد اهداف و نیازها و در واقع درباره خود صحبت کند در پایان جلسه احساس خوبی را نسبت به خویش دارد.
 - دلیل ششم اکثر افراد موفق به اهمیت کوچینگ در زندگی تاکید کرده اند.
 - برای مثال آنتونی رابینز بزرگترین معلم موفقیت دنیا می گوید وقتی نوزاد در بیمارستان به دنیا می آید باید کوچ او مشخص شود شاید این سخن به ظاهر اغراق آمیز به نظر برسد اما نشان دهنده اهمیت کوچینگ از دیدگاه او است.

- دلیل هفتم کوچینگ عادت‌ها، باورها و دیدگاه‌های مراجع را به چالش می‌کشد.

در سال‌های اخیر توجه خاصی به اهمیت تأثیر عادت‌ها در زندگی انسان‌ها شده است و کتاب‌های متعددی در مورد تغییر عادت‌ها و باورها نوشته شده است. مراجع در طی جلسات کوچینگ به شناسایی عادت‌ها و نگرش‌های مخرب زندگی خود می‌پردازد و با تفکر عمیق و رسیدن به راهکار مبادرت به تغییر آن‌ها می‌کند. در این قسمت با ارائه چند مثال موضوع را روشن‌تر می‌کنم.

تاژه عروسی هر بار که برای همسرش ساندویچ سوسیس درست می‌کرد در هنگام سخن کردن سوسیس‌ها سر و ته آنها را با چاقو می‌برید وقتی همسرش دلیل این کار را از او پرسید وی پاسخ داد که این کاری است که مادرم همیشه انجام می‌دهد.

داماد از روی کنجکاوی این سوال را از مادر زنش پرسید و او نیز پاسخ داد که این کار را از مادرم یاد گرفت.

مرد این بار به سراغ مادربزرگ همسرش رفت و دلیل این کار را از او جویا شد و مادربزرگ گفت چون ماهیت‌ابهی من کوچک است و سوسیس‌ها بزرگ هستند من سر و ته آن‌ها را می‌زنم.

این مثال نشان دهنده‌ی این موضوع است که اکثر انسان‌ها مانند جوجه اردک‌هایی که طبق عادت هر جا که مادرشان برود به دنبالش

می‌روند تابع عادت‌ها و رفتارهایی هستند که برای انجام دادن آنها هیچ دلیل مشخصی ندارند.

حکایت است که پادشاه کشوری به پادشاه کشور دیگر یک فیل سفید هدیه می‌دهد. کسی که هدیه را پذیرفته و نسل‌های بعد از او، هزینه‌های زیادی را صرف نگهداری و خوراک آن فیل می‌کردند، بدون آن که بدانند این فیل به چه درد می‌خورد و دلشان هم نمی‌آمد آن را رها کنند زیرا می‌گفتند:

"حیف است تا کنون هزینه زیادی برای آن شده رهایش کنیم!"
فیل سفید در واقع استعاره از عادت‌ها و در پی آن رفتارهایی است که افراد با وجود اینکه می‌دانند هیچ سودی برای آن‌ها ندارد اما جسارت رها کردن و یا تغییر دادن آن‌ها را هم ندارند. درست مانند دانشجویی که متوجه می‌شود استعدادی در رشته انتخابیش ندارد و نیز می‌داند در آینده نیز آن رشته منبع درآمد او نخواهد شد، اما آن را به خاطر هزینه‌هایی که برای قبولی آن داده است رها نمی‌کند.

در زندگی فیل‌های سفید زیادی داریم و بدون آن که خاصیتی داشته باشند برای آنها هزینه می‌کنیم! شاید این تفکر، باعث تصمیمات بزرگی در زندگی مان شود.

فصل پنجم

چه کسانی و چگونه از کوچینگ نتیجه می‌گیرند؟



در این بخش به طور کامل به این پرسش پاسخ می‌دهم که چه کسانی می‌توانند از کوچ در زندگی شخصی و حرفه‌ای خود بهره ببرند عموماً چند گروه از افراد می‌توانند از فرایند کوچینگ سود ببرند.

۱. فرد از موقعیت کنونی خود در زندگی شخصی و یا زندگی حرفه‌ای رضایت کافی ندارد و به دنبال رشد و پیشرفت است.

۲. در تصمیم‌گیری کلیدی در زندگی شخصی و شغلی خود ضعف دارد.

۳. فرد هیچ چشم‌اندازی برای آینده در نظر نگرفته است.

۴. افرادی که با مواردی از قبیل کمبود عزت نفس، کمبود اعتماد به نفس، اهمال کاری و تبلی، مردد بودن بین چند ایده‌ی شغلی، کمال‌گرایی، عدم توانایی در تصمیم‌گیری و چالش‌های مربوط به روابط (به جز مشکلات عمیق عاطفی، جدایی و احساسات مربوط به خودکشی و به صورت کلی هر مسأله‌ای که به گذشته مربوط است) مواجه است.

۵. هر کس که هدفی دارد و قصد دارد که به هدفش برسد و نگاهی رو به آینده دارد.

به طور کلی می‌توان این را گفت هر موضوعی که مربوط به رشد و پیشرفت باشد و به گذشته مربوط نشود را می‌توان در کوچینگ مطرح کرد و در نهایت کوچ پس از طرح چند پرسش می‌تواند مشخص کند که

موضوع مورد نظر مراجع مربوط به کمبود دانش است یا کمبود نگرش و اگر نیاز به ارجاع باشد کوچ مراجع را از این مسأله مطلع می‌سازد.

چگونه می‌توان از کوچینگ نتیجه گرفت؟

فرد برای اینکه بتواند در جلسه به آگاهی برسد باید تفکر عمیق داشته باشد و این امر تنها با صحبت کردن وی میسر می‌شود. حرف زدن بلند بلند فکر کردن است، پس مراجع باید صحبت کند و این انتظار را نداشته باشد که با سکوت بتواند به راه حل برسد. پس وقتی مراجع به پرسش‌های کوچ پاسخ‌های طولانی و کامل می‌دهد، مسائل برایش شفاف‌تر شده و به آگاهی می‌رسد و در پایان جلسه می‌داند که باید چه کاری انجام دهد.



آیا من ۱۰۰٪ از کوچینگ نتیجه می‌گیرم؟

قیمت و ارزش آدمی به قدر همت اوست. امام علی (ع).

این مسأله تنها به مراجع بستگی دارد اگر او می‌خواهد از جلسات کوچینگ نتیجه بگیرد باید مسئولیت کامل مشکلات خود را بپذیرد و به دنبال مقص نگردد. مراجع باید نسبت به تعهداتی که به کوچ خود می‌دهد، مبنی بر عملی کردن راهکارها و تمرین‌ها متعهد باشد و به اصل مهم صداقت داشتن در جلسات پایبند باشد. در اینجا یادآوری این نکته اهمیت ویژه‌ای دارد، کوچینگ مستلزم همکاری و مشارکت کوچ و مراجع است یعنی نیمی از نتیجه به کوچ و نیمی دیگر از نتیجه به خود فرد بستگی دارد. فرد باید ابتدا از خود بپرسد که برای چه به کوچ مراجعه می‌کند آیا آمادگی تغییر دارد آیا هدف و آرزویی دارد آیا از تمام توانایی‌های خود در این مسیر استفاده می‌کند باید بداند که کوچینگ برایش معجزه نمی‌کند اما اگر فرد با خود شفاف باشد و از تمام نیرویش برای رسیدن به هدفش بهره ببرد با صراحة می‌توان گفت که کوچینگ صدرصد برای وی نتیجه آفرین خواهد بود.

فصل شش

سخنان و دیدگاه‌های افراد موفق ایران و جهان، درباره
کوچ، کوچینگ و اهمیت پرسش‌گری



در این فصل چند سخن و دیدگاه از افراد موفق دنیا را گردآوری کردند:

- **تیموتی گالوی:**

کوچینگ را باز کردن پتانسیل‌ها برای افزایش عملکرد خود می‌داند و بر این قائل است که کوچینگ کمکی به یادگیری افراد است و آموزش نمی‌باشد.

- **سرالکس فرگوسن:**

کوچینگ نوعی رابطه تعاملی است که به افراد در زمینه شناسایی و هدایت و تحقق اهداف شخصی و شغلی، سریع‌تر از آنچه که خود قادر به انجام آن هستند، کمک می‌کند و علاوه بر افزایش مهارت‌های ارتباطی، حل مسئله، کارگروهی و ارتقای توانمندی‌های فردی، به توسعه شایستگی‌های اصلی شغل نیز می‌انجامد.

- **مت سامرز:**

به اعتقاد من هر مدیر یک کوچ است، چه دوست داشته باشد چه نداشته باشد؛ بنابراین باید در این کار خوب باشیم.

- **مارشال گلد اسمیت:**

رهبران بزرگ باید ظرفیت‌های بالایی داشته باشند. آن‌ها باید استراتژی، دانش شغلی، پدیده جهانی‌شدن و تأثیر فناوری بر کسب و کارشان را درک کنند. رهبران باید روی افراد تأثیر بگذارند، برای آن‌ها الهام‌بخش باشند و آن‌ها را به حرکت وادارند. برای بهبود رفتار رهبران

در محیط کار، آن‌ها باید زیر نظر یک کوچ باشند و فرآیند کوچینگ برای آن‌ها انجام شود. کوچینگ یک کار فنی یا فکری نیست، بلکه موقعیت و فرصتی است که خود مدیران باید بخواهند و بپذیرند و ایجاد کنند.

- اکس:

کوچینگ فرآیند همراهی مداوم و حمایت از شخص برای ثابت‌قدم ماندن در اهداف و تعهدات خود است و به معنای پیمودن راهی میان‌بر، جهت فائق‌آمدن بر ترس و تقویت و نیرومند ساختن نقاط و ویژگی‌های مهم و اساسی است. به بیان دیگر کوچینگ هنر آسان‌سازی اجرای فعالیت‌ها، فرآیند یادگیری و پیشرفت فرد است و به‌طور مداوم بر فرآیندهای پیشرفت و رشد افراد تمرکز می‌کند.

- جان ویتمور:

در سطح پایه و مقدماتی، کوچینگ یک روش و فن معلمی است که با تمرین به مهارت تبدیل می‌شود و با اهداء و فداکاری به صورت هنر در می‌آید.

- اریک اشمیت، مدیر عامل سابق گوگل می‌گوید:

بهترین مشاوره او تا به حال، در ابتدا تحسین شده است، اما در حال حاضر همیشه ترجیح می‌دهد که یک کوچ داشته باشد.

- بیل گیتس در یکی از سخنرانی هایش می گوید:

هر کس به یک coach نیاز دارد.

- آنتونی رابینز:

افراد موفق سؤالات بهتری می پرسند و در نتیجه به جواب های بهتری دست می یابند.

- ولتر:

از روی سؤالات فرد، بهتر از جواب هایش می توانید قضاوت کنید.

- البرت انیشتین:

مهم ترین مسئله این است، که دست از پرسیدن برنداریم.

- فرانسیس بیکن:

بیان پرسشی به جا یعنی به نیمه راه خردمندی رسیدن.

- شهاب انصاری، سخنران و نویسنده:

کوچینگ، فرآیندی است که، در آن مربی به مراجع کمک می کند،
بلوک های ذهنی خود را از میان بردارد و سطح آگاهی اش را بالا ببرد.
هدف گذاری و برنامه ریزی کند، سریعتر برای رسیدن به اهداف و حل
چالش هایش قدم بردارد.

در سومین نشست حافظاشناسی در کرج نیز به این نکته توجه شد که
بزرگیه انسان ها به پرسش گری آن ها است. استادیار دانشگاه خوارزمی

معتقد است که ما به اندازه‌ی پرسش‌هایمان بزرگ هستیم هرچه قدر
پرسش‌هایمان بزرگ‌تر باشد شخصیت والاتری داریم آدم‌هایی که پرسشی
ندارند باید فکری به حال خود کنند. پیامبر اکرم (ص) نیز می‌فرمایند:
میانه روی در خرج یک نیمه معیشت است، دوستی با مردم یک نیمه عقل
و خوب پرسیدن یک نیمه دانش.

ما کوشیدیم در این کتابچه با زبان ساده و با استفاده از مثال و
ضربالمثل و داستان و سخنانی از بزرگان موفق جهان، دید روشن و
 واضح‌تری از مهارت کوچینگ پیش چشم شما قرار دهیم.
امیدواریم با مطالعه این کتابچه به درک بهتر و عمیق‌تری از فرآیند
کوچینگ دست پیدا کرده باشید.

خواننده کتاب، شما می توانید برای بهره مندی از یک جلسه کوچ آزمایشی
با تخفیف ویژه با نوشین دلجو با شماره تماس: ۰۹۳۶۹۳۵۶۴۶۶
و فاطمه تقی خانی با شماره تماس: ۰۹۱۰۸۳۹۴۸۶۴ تماس
بگیرید.

نوشین دلجو

کارشناس روانشناسی بالینی
دارای گواهی coaching
کوچ عزت نفس و اعتماد به نفس
(نوجوانان و خانم‌ها)

deljoo.nooshin@gmail.com
۰۹۳۶۹۳۵۶۴۶



فاطمه تقی خانی

کارشناس روانشناسی بالینی
دارای گواهی coaching
مشاوره خانواده و کوچ توسعه فردی
fatemeh.taqikhani@gmail.com
۰۹۱۰۸۳۹۴۸۶۴

